

vues

LE MAGAZINE D'INFOS POUR FENÊTRES ET PORTES

50

ANS DE VEKA :
ÇA SE FÊTE

VEKA
AKTIENGESELLSCHAFT

C'EST UN
PDF INTERACTIF
CLIQUEZ SUR LES BOUTONS!

LE MARCHÉ DE
DEMAIN EST
SANS OBSTACLE



Le profilé de qualité
★ ★ ★ ★ ★ ★



VEKA EST PARÉ POUR L'AVENIR GRÂCE À SON REMARQUABLE ESPRIT D'INNOVATION

Chère lectrice, cher lecteur,
Chers partenaires Veka,

En 50 ans, l'équipe de huit personnes est devenue une entreprise toujours familiale, mais qui réalise des milliards : c'est avec gratitude et non sans fierté pour tout ce qui a été accompli que VEKA a célébré son 50^e anniversaire à la fin du mois de mai lors d'une somptueuse fête. Pour l'occasion, des invités venus du monde entier nous ont rejoints à notre siège, à Sendenhorst (Westphalie). Certains partenaires suisses de VEKA étaient, bien entendu, de la partie. Vous pourrez en savoir plus en lisant les pages qui suivent. Cette édition inclut aussi un entretien avec notre président Andreas Hartleif, qui aborde l'esprit d'innovation et la créativité dont VEKA fait preuve pour appréhender l'avenir.

Sans obstacle : une notion courante et d'actualité, dont l'importance va encore considérablement augmenter à court terme. La facilité d'accès va, en effet, devenir la norme tant pour le neuf que pour la rénovation. Notre article technique vous présente le nouveau seuil sans obstacle, qui garantit à nos partenaires VEKA un avantage indéniable face à la concurrence grâce son joint à abaissement en silicone.

Nos partenaires 4B d'Emmen et Gindraux de Neuchâtel savent également comment tirer profit des avantages offerts par nos systèmes de profilés VEKA. Cela fait plus de 120 ans que la société 4B occupe une place de choix sur le marché ; elle assemble jusqu'à 110 fenêtres PVC par jour dans des bâtiments de production impressionnants d'une superficie totale de 6000m².

Le projet de référence « Vitis », un lotissement ultramoderne près du lac de Neuchâtel, permet, une fois de plus, à notre partenaire VEKA Gindraux de démontrer que les fenêtres PVC sont tout à fait capables de répondre aux exigences de l'architecture design.

Il ne me reste plus qu'à vous souhaiter une bonne lecture et un été ensoleillé.

RICHARD KOEHLI
Directeur des ventes Suisse

CONTENU

VEKA FÊTE SON 50^E ANNIVERSAIRE

Une entreprise familiale armée pour l'avenir  **3**

OBJET DE RÉFÉRENCE

Des conditions d'éclairage toujours optimales  **6**

PARTENAIRES VEKA

Le vent en poupe depuis 120 ans  **8**

VEKA SPECTRAL

Le marché de demain est sans obstacle  **10**



JOURNÉE PROFESSIONNELLE VEKA 2019

La journée professionnelle VEKA 2019 s'est tenue en mars dernier à Egerkingen (SO). Elle a permis à nos partenaires suisses et aux experts VEKA de se préparer aux exigences et aux évolutions du marché suisse de la fenêtre afin d'y apporter les bonnes réponses pour demain.

VEKA FÊTE SON 50^E ANNIVERSAIRE

Une entreprise familiale armée pour l'avenir

Une histoire formidable : pour l'entreprise allemande VEKA, l'année 2019 est l'occasion de revenir sur un demi-siècle d'histoire et de succès. La petite entreprise VEKAPLAST de 1969 est devenue, en cinquante ans, le premier fournisseur au monde de systèmes de profilés en PVC de première qualité pour fenêtres, portes et volets roulants ainsi que de panneaux en PVC. Le 23 mai dernier, l'entreprise a fêté son anniversaire sur le site de son siège, à Sendenhorst, en compagnie de nombreux invités du monde entier dont, bien sûr, certains venus de Suisse.

50
ANS DE
VEKA

Hommage au passé et célébration du présent

La joie de se retrouver pour une élégante soirée de gala planait dans l'air tandis que le couple Hartleif attendait ses invités à l'entrée de la grande salle aménagée pour l'occasion. La météo était également au rendez-vous. Elke et Andreas Hartleif ont accueilli bon nombre de partenaires, pour la plupart de longue date, venus d'Allemagne et de l'étranger. Certains ont même fait un long voyage pour fêter avec VEKA le 50^e anniversaire de l'entreprise, gage des liens forts, tant personnels que professionnels, tissés au fil du temps. Les invités ont tout d'abord pris place à table où ils ont pu se régaler d'un délicieux menu gastronomique ainsi que d'un divertissant spectacle sur scène. Les moments forts des 50 ans d'histoire de VEKA ont ensuite été présentés dans une animation moderne projetée sur un mur de LED de 16 m x 5 m. La même technologie a été utilisée pour présenter les vœux d'anniversaire des filiales internationales sur une note créative.

Cette fabuleuse soirée s'est terminée dans une ambiance pleine d'entrain avec le groupe « Maraton », de la danse et des échanges intenses.

Regarder vers devant

Cette grande fête était accompagnée d'un programme varié. Les invités ont ainsi eu le privilège d'être les premiers visiteurs extérieurs à découvrir le centre d'accueil VEKA récemment achevé. Ce nouveau bâtiment, qui a été relié à l'immeuble administratif déjà existant, réunit à la fois des bureaux et des espaces événementiels dans une architecture moderne. Une réunion d'information pour les partenaires VEKA s'est déroulée dans le foyer du nouveau centre où ces derniers ont pu découvrir les derniers développements et innovations en date. Les différents groupes ont ensuite visité l'usine VEKA. Tous ont été impressionnés par les efforts considérables déployés afin de produire les excellents profilés de classe A qui répondent à toutes les exigences modernes imposées aux profilés de fenêtre.

30
PAYS

6000 m²
DE SURFACE ÉVÉNEMENTIELLE

8365
COCKTAILS

50 JAHRE
VEKA

WIR GESTALTEN LEBENSRAUM
WE SHA... VING SPAC



Le succès de chaque génération

Le visionnaire Heinrich Laumann

L'histoire à succès incomparable que VEKA a réussi à perpétuer jusqu'à aujourd'hui est, en grande partie, le fruit du travail de son fondateur : Heinrich Laumann, décédé en septembre 2018 à l'âge de 89 ans. En 1969, Heinrich Laumann reprend la société VEKAPLAST qui compte alors huit employés et démarre son activité avec un chiffre d'affaires de 1,7 million de marks. 50 ans plus tard, plus de 2000 fabricants de fenêtres aux quatre coins du monde font confiance aux produits de haute qualité et au service d'excellence que propose cette entreprise familiale de Westphalie, présente aujourd'hui sur 41 sites et sur quatre continents. En 2018, ses 6000 collaborateurs dévoués ont réalisé un chiffre d'affaires annuel d'environ 1,1 milliard d'euros à l'échelle du groupe VEKA.

C'est avec un sens aigu des responsabilités envers son personnel, une réelle clairvoyance entrepreneuriale et, enfin, un grand savoir-faire technique qu'il a forgé le succès de VEKA. « Heinrich Laumann était un entrepreneur exceptionnel qui a marqué durablement l'ensemble du secteur », souligne notre président Andreas Hartleif. Comme son épouse Elke Hartleif, fille du fondateur, ce dernier a rejoint l'entreprise familiale en 1996 et la dirige depuis 2007.

Les photos de notre grande fête anniversaire



1969



1979



1989



2009



2015



2019

Le centre d'accueil
VEKA achevé récemment





Andreas Hartleif
Président

Façonner l'avenir activement

« En 2018, le groupe a investi environ 90 millions d'euros dans les infrastructures et le développement. Notre ambition est de façonner l'avenir de manière active et innovante », souligne Andreas Hartleif. Cela signifie, d'une part, que l'entreprise entend poursuivre son cœur de métier en s'imposant à elle-même, demain comme aujourd'hui, une exigence de qualité maximale : depuis un demi-siècle, VEKA développe des profilés de fenêtres répondant à toutes les attentes individuelles. En toute logique, nous avons décidé d'adopter la classe A (selon DIN EN 12608), en gage de notre engagement continu et résolu pour une qualité absolue. Cela signifie aussi que VEKA entend mettre l'accent sur de nouveaux domaines d'activité et d'innovation.

Quels sont les défis sur lesquels VEKA travaille actuellement pour l'avenir ?

Comme pratiquement toutes les entreprises, nous nous trouvons également dans ce fameux processus de transformation numérique. Dans le secteur du bâtiment, ce processus semble être un peu plus lent, mais il est en cours, cela ne fait aucun doute. Il me semble essentiel de porter son attention non seulement sur les processus internes, mais aussi sur l'ensemble de la chaîne de valeur. Les réseaux et les normes vont être des facteurs de réussite décisifs. Par ailleurs, notre marché se trouve actuellement en pleine phase de consolidation : on observe une diminution du nombre de participants sur le marché, tant au niveau des fournisseurs que des clients. Les petites et moyennes entreprises disparaissent ou fusionnent pour créer des entités plus grandes, parfois avec la participation d'investisseurs financiers. Les priorités et la politique de marché de ces nouveaux opérateurs sont souvent différentes de celles des entreprises artisanales traditionnelles. Ces dernières souhaitent avant tout fournir localement un service personnalisé et un artisanat d'excellence, tandis que les grosses entreprises se focalisent sur le rendement et le volume, conjugués là-aussi, bien sûr, à une qualité élevée. Pour nous, cela implique de rester l'interlocuteur idéal de ces deux univers et d'offrir des services et des produits parfaitement adaptés à leurs besoins respectifs. Bien entendu, l'évolution démographique et la concurrence pour les meilleurs talents sont des questions centrales pour nous. Nous devons, nous aussi, offrir des postes stimulants et des conditions de travail intéressantes pour attirer des spécialistes bien formés.

Pouvez-vous nous donner un aperçu des technologies et innovations déjà disponibles et des développements actuels ?

En développant la nouvelle technologie de traitement de surface VEKA SPECTRAL, par exemple, nous sommes entrés sur un tout nouveau territoire. Nous avons découvert cette technologie en cherchant à optimiser la surface des profilés et panneaux en PVC en termes de design, de stabilité aux UV et de résistance aux influences environnementales. Avec la fondation de l'entreprise Celotec, notre famille a décidé de transférer ce concept dans une société sœur juridiquement indépendante de VEKA. Un site de production moderne a été construit à Sendenhorst. Les produits SPECTRAL y sont fabriqués pour VEKA et d'autres domaines d'application y sont développés, y compris pour des clients externes. D'autres développements concernent les domaines de l'automatisation et des technologies de la maison intelligente. Électrification intelligente, ergonomie, éléments de commande malins, actionneurs robustes, ventilation efficace, domotique en réseau : il existe de multiples approches intéressantes et, dans certains cas, des solutions déjà prêtes que nous entendons offrir bientôt à nos clients.

En outre, nous travaillons très activement dans le domaine de l'assistance numérique des processus commerciaux de nos partenaires, de la planification au service après-vente, en passant par la production et le montage. Nos produits WinDoPlan et IPS sont à cet égard tout à fait novateurs. Tous ces développements poursuivent un même objectif : offrir à nos partenaires de réelles caractéristiques distinctives ou de nouvelles possibilités pour optimiser leurs processus internes. Cela va de soi : ils servent aussi à développer nos systèmes de profilés et de panneaux.

« IL EXISTE UNE MULTITUDE D'APPROCHES INTÉRESSANTES ET, DANS CERTAINS CAS, DE SOLUTIONS DÉJÀ PRÊTES QUE NOUS ENTENDONS OFFRIR BIENTÔT À NOS CLIENTS. »

Des conditions d'éclairage toujours optimales

Nids d'abeilles ou queues d'hirondelles, voilà les impressions qu'inspire le complexe immobilier du domaine de Vitis vu du ciel. En y regardant de plus près, on découvre un concept de résidences ultramodernes, harmonieusement intégrées dans le vignoble de Boudry (NE). Le partenaire VEKA Gindraux Fenêtres SA de Saint-Aubin a équipé les 48 appartements de fenêtres issues du système de profilés VEKA SOFTLINE 82 MD.





Images: Adiren Barakat

Exploiter au mieux le potentiel de la zone rurale et l'associer à un habitat contemporain afin de créer des conditions de vie exceptionnelles : tel était l'objectif de la société Steiner SA lorsqu'elle a confié, au bureau d'architecture IPAS, le projet d'immeubles résidentiels Vitis de Boudry. IPAS réussit toujours à convaincre avec ses projets de construction exceptionnels, en parfaite harmonie avec l'environnement naturel ou urbain.

Vitis se compose de résidences accueillant chacune quatre à neuf appartements complètement différents pour un total de 48 unités de logement. En s'y promenant ou en séjournant dans l'un des logements, on se rend immédiatement compte que les bâtiments ont été pensés de manière à ce que chaque appartement profite de l'emplacement exceptionnel, du paysage tout en dou-

ceur, du vignoble et du paysage à perte de vue. Les plans bien pensés et les fenêtres assurées, par ailleurs, des conditions d'éclairage optimales tout au long de la journée. Daniel Gindraux, directeur technique chez Gindraux Fenêtres : « En tant que constructeur de fenêtres, Vitis a été pour nous un projet à la fois stimulant et passionnant. Nous avons tout de suite compris que le rapport qualité-prix et, surtout, les possibilités infinies offertes par le système de profilés VEKA SOFTLINE 82 MD en faisaient l'option idéale dans le cas présent. » Les fenêtres ont été livrées recouvertes d'un film anthracite sur leur face extérieure et équipées d'un triple vitrage isolant $0,7 \text{ W}/(\text{m}^2\text{K})$ afin de les rendre conformes à la norme Minergie. L'orientation des bâtiments favorise également l'apport de chaleur passive. Les portes donnant sur les jardins ou sur les très vastes loggias sont dotées de seuils sans obstacle.

Vitis est un remarquable exemple contemporain de l'importance des fenêtres dans l'architecture moderne. Les conditions d'éclairage agréables et la vue panoramique sur le lac de Neuchâtel offrent une réelle sensation de bien-être et garantissent un haut niveau de confort pour une faible consommation d'énergie.

Le système de profilés SOFTLINE 82 MD et ses multiples possibilités viennent parfaire l'esthétique de l'ensemble Vitis.

Projet

Domaine résidentiel Vitis à Boudry :
– 48 appartements
– De 2,5 à 5,5 pièces
– Surface habitable de 60 à 165 m²

Maître d'ouvrage

Bricks Development West SA,
Carouge

Conception et direction des travaux

Steiner SA avec ses sites de Zurich, Bâle, Lucerne, Berne, Tolochenaz, Genève

Bureau d'architecture

Ipas architectes SA, Neuchâtel

Fenêtres

– VEKA SOFTLINE 82 MD
– Avec film anthracite côté extérieur
– Triple vitrage isolant
– Standard Minergie



www.gindraux.ch

Le vent en poupe depuis 120 ans

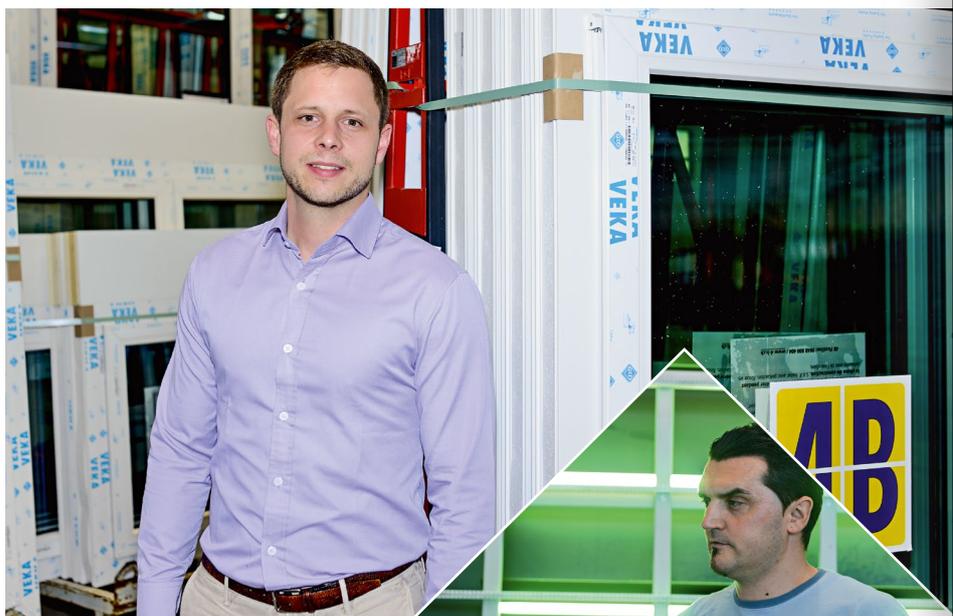
Située à Hochdorf, la société 4B AG, partenaire VEKA, a déjà lancé d'innombrables innovations sur le marché. Sa stratégie s'articule autour de produits et de solutions qui améliorent l'espace de vie pour de nombreuses situations du quotidien et garantissent un confort d'habitat élevé. Parce qu'elle mise sur les systèmes de profilés VEKA, son positionnement est optimal dans le secteur des produits en PVC.

Le hall de production de 4B à Emmen déploie une surface impressionnante de 6000 m² au centre de laquelle se trouve une ligne de production hautement automatisée pour fenêtres en PVC. Elle est considérée comme la plus moderne de Suisse et produit jusqu'à 110 fenêtres par équipe de travail. Avec dix sites répartis dans toutes les régions du nord des Alpes, 4B fait partie des principaux fabricants de fenêtres de Suisse. Dans le domaine du PVC, 4B mise sur la compétence de VEKA depuis 2013 et collabore étroitement avec son équipe de développement. Les fenêtres en PVC KF1 de 4B sont basées sur le système de profilés VEKA SOFTLINE 82. « Avec VEKA comme partenaire, nous avons la possibilité d'aborder les clients sensibles au prix sans compromettre la qualité », déclare Ruedi Scherer, responsable PVC la production à Emmen

Notre ambition inébranlable est de répondre à 100% aux besoins du client avec des solutions intelligentes et précises ainsi qu'un soutien fiable et compétent qui facilite le projet de construction. Cela vaut pour tous les clients 4B : maîtres d'ouvrage privés, architectes, gérances immobilières ou constructeurs de maisons standardisées. Ruedi Scherer : « Nous proposons une gamme complète et aboutie de fenêtres, de portes et de façades. Nous nous distinguons, par ailleurs, par des produits et des procédés spécialement adaptés à la rénovation. Avec plus de 2000 projets de rénovation par an, nous sommes numéro 1 et même recordman sur ce marché en Suisse. »

La tradition a rendez-vous avec l'innovation

Riche d'une longue tradition, l'entreprise 4B mise sur la durabilité de ses relations. Des valeurs telles que la solidité et la fiabilité lui sont essentielles. Et il ne s'agit pas là d'un simple vœu pieux, mais bien d'une réalité



Ruedi Scherer, responsable PVC
la production à Emmen





**CHAQUE ÉQUIPE
PRODUIT JUSQU'À
110 FENÊTRES !**



vécue au quotidien, ce que vient corroborer le haut degré de recommandation par ses clients. Ruedi Scherrer ajoute : « Nos clients savent que notre approche est innovante, durable, suisse, économique et flexible. Ces qualités se reflètent également dans notre partenariat avec VEKA. La disponibilité rapide de ses produits, la fiabilité et la robustesse de ses systèmes, la pérennité de l'entreprise et notre relation de confiance contribuent à conforter notre position de leader en matière de qualité et, ainsi, à confirmer le haut niveau de satisfaction de nos clients, tant particuliers que professionnels, que nous faisons mesurer chaque année par un institut d'études de marché certifié. »

4B occupe une place de choix dans son secteur depuis plus de 120 ans, période au cours de laquelle cette société de Suisse centrale a régulièrement attiré l'attention par ses innovations. Les toutes dernières inventions de son puissant département de développement comptent des produits qui autorisent une fusion complète des espaces intérieurs et extérieurs grâce à une accessibilité absolument sans obstacle. Chez 4B, on sait que les fenêtres et façades de demain seront beaucoup plus performantes qu'aujourd'hui. Les thématiques que sont la numérisation, les entraînements et commandes intelligents, les vitrages à opacification commandée, les capteurs, l'Internet des objets et le photovoltaïque détermineront l'architecture et l'équipement des bâtiments de l'avenir.



Le marché de demain est sans obstacle

Avec son nouveau seuil sans obstacle, VEKA lance sur le marché un produit qui répond aux exigences les plus élevées en termes de sécurité, de confort et d'étanchéité ; Planet GDZ, spécialiste suisse de l'étanchéité, a participé au développement de ce système. Le fruit de cette coopération est un joint à abaissement en silicone de haute qualité pour remplacer le joint à brosse habituel.

En 2020, près de 1 680 000 personnes auront au moins 65 ans en Suisse. Avec l'âge, nombreux sont celles et ceux qui se trouvent confrontés à des soucis de santé limitant leur liberté de mouvement : affections touchant l'appareil locomoteur, mais aussi déficiences visuelles ou démence. C'est pourquoi les bâtiments facilement accessibles vont gagner de plus en plus en importance.

VEKA a lancé un nouveau seuil sans obstacle destiné au système de profilés SOFTLINE 82 MD et certifié DIN 18040, un produit sophistiqué qui peut être utilisé aussi bien dans le neuf que dans la rénovation. Cette solution VEKA permet de réaliser des portes battantes et oscillo-battantes pouvant s'ouvrir aussi bien vers l'intérieur que vers l'extérieur. Les personnes dépendantes d'un fauteuil roulant ou d'un déambulateur, par exemple, peuvent franchir confortablement ce seuil sans risque de chute. Cela vaut également lorsque certaines particularités du bâtiment ne permettent pas d'aménager une solution parfaitement plane : le seuil VEKA a une hauteur maximale de 10 mm.

L'avantage face à la concurrence : deux niveaux d'étanchéité

Les joints à abaissement jouent un rôle clé dans l'architecture sans obstacle. VEKA s'est associé à Planet GDZ, un spécialiste suisse de l'étanchéité, pour développer ce seuil sans obstacle. Ici aussi, il a trouvé un partenaire qui a su se distinguer à maintes reprises par ses innovations.

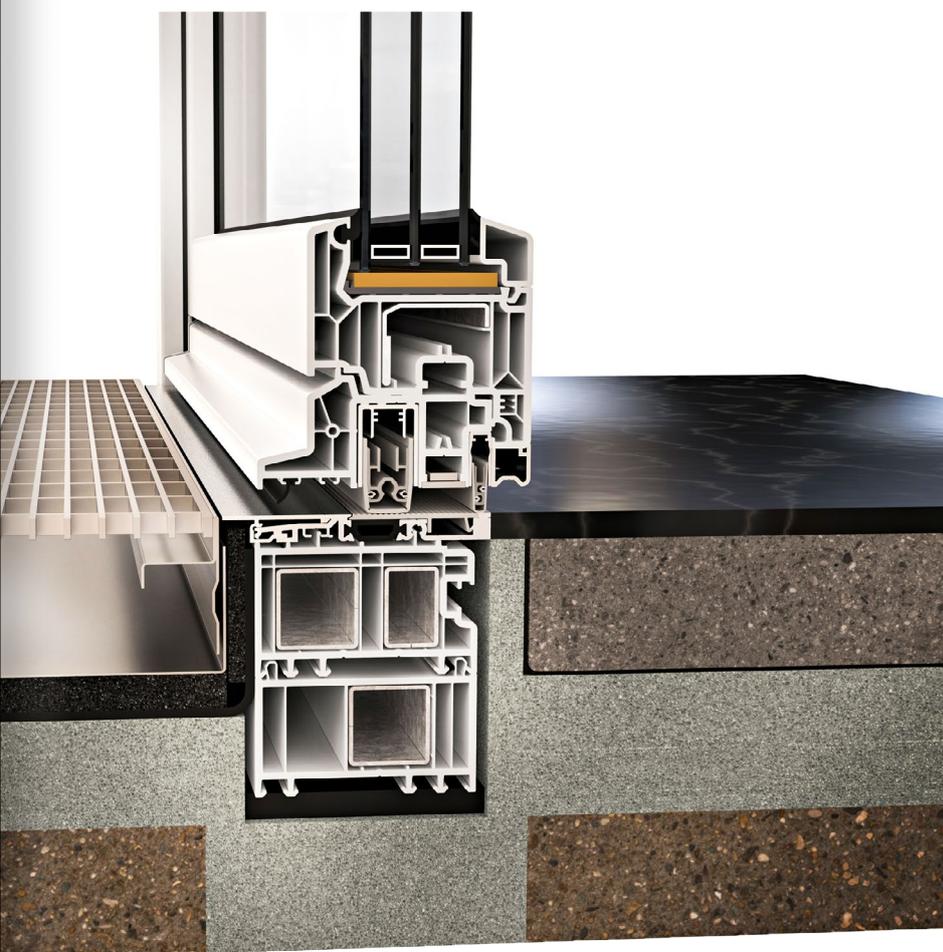
Ce nouveau seuil est doté de deux niveaux qui garantissent une étanchéité parfaite et des paramètres physiques irréprochables. La pièce maîtresse est un nouveau type de joint à abaissement en silicone de haute qualité, lequel ne se contente pas de rendre étanche le seuil vers le bas, mais se dilate également dans les coins névralgiques.

VEKA a déjà fait tester ce nouveau produit : l'essai d'étanchéité à la pluie battante a ainsi été réalisé dans des conditions extrêmes par l'institut ift Rosenheim qui a simulé, en plus, un environnement d'eau stagnante, car seules ces contraintes d'essai correspondent effectivement à une situation réelle.

Le deuxième niveau d'étanchéité prolonge le premier qui est, lui, interne au vantail et assure ainsi une isothermie optimale.

Ceci empêche de manière fiable la formation d'eau de condensation. Puisque le niveau d'évacuation de l'eau se trouve au-dessus du seuil, le fabricant de fenêtres n'a pas à se soucier d'une évacuation par le seuil. La réalisation de solutions complexes d'évacuation ne relève donc pas de la responsabilité du fabricant de fenêtres ; les corps de métier sont ainsi clairement séparés, ce qui réduit considérablement le travail de planification.





**UNE TECHNOLOGIE
INGÉNIEUSE ASSURE
UNE ABSENCE TOTALE
D'OBSTACLE, AINSI
QU'UNE PARFAITE
ÉTANCHÉITÉ À L'EAU
ET AU VENT**

À propos de la norme SIA 271

La norme SIA 271 «Étanchéité des bâtiments» s'applique à la conception et à la construction d'éléments de construction et de bâtiments nécessitant la réalisation d'une étanchéité et exposés à la présence d'eau sans pression. Elle traite des étanchéités planes, de même que des couches et raccords/fermetures correspondants. Elle s'applique également aux éléments drainés d'ouvrages enterrés tels que parkings souterrains, caves et pièces humides. Les modifications ou compléments essentiels apportés à la recommandation SIA 271 de 1986 concernent son extension à tous les types d'étanchéité dans les bâtiments, la prise en compte d'autres systèmes d'étanchéité et l'harmonisation, avec les normes européennes, des performances requises pour les matériaux ainsi que des méthodes de dimensionnement. La norme SIA 271 remplace les parties techniques des recommandations SIA 271 (édition de 1986), SIA 271/1 (édition de 1991) et SIA 271/2 (édition de 1994).

Une mise en œuvre sûre, pratique et facile

- Accessibilité optimale sans obstacle selon la norme DIN 18040 pour les portes d'entrée, les portes secondaires, les portes-fenêtres et les portes à deux vantaux (ouverture de type battante et oscillo-battante)
- Hauteur de seuil de 0 à 10 mm pour s'adapter à toutes les conditions architecturales
- Joints à abaissement innovants pour une étanchéité optimale à la pluie battante
- Deuxième niveau d'étanchéité qui empêche la formation d'eau de condensation et offre une étanchéité au vent supplémentaire
- Verrouillage possible sur tout le pourtour permettant d'atteindre sans problème un niveau de protection anti-effraction RC 2 en fonction des ferrures
- Aucun besoin d'intégrer un système d'évacuation supplémentaire ; les corps de métier sont ainsi clairement séparés et la planification est simplifiée pour le constructeur de fenêtre
- Solution idéale pour le neuf et la rénovation

Le nouveau seuil sans obstacle de VEKA peut être acheté prêt à l'emploi. Plusieurs détails techniques viennent parfaire la solution complète. Le seuil permet le montage ou le raccordement de rampes d'accès, d'éléments de fermeture ou de membranes d'étanchéité. Pour les portes d'entrée avec panneau latéral, un profilé spécifique garantit un visuel homogène sur toute la largeur. VEKA propose également une solution à deux vantaux pour les portes de balcon ou de terrasse.

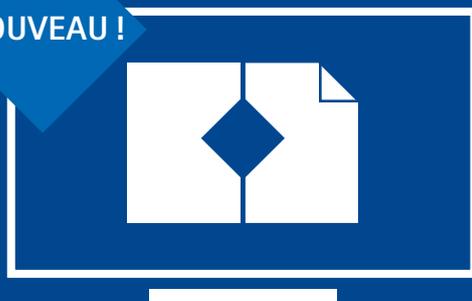
Absence d'obstacle imposée par la loi

La loi fédérale sur l'élimination des inégalités frappant les personnes handicapées est en vigueur depuis 2004. D'ici 2024, la structure des bâtiments publics notamment doit être sans obstacle. Il est donc obligatoire, en vertu de la loi, de prendre en compte l'adaptation correspondante du bâtiment dans une phase précoce de la planification. Ceci s'applique aux bâtiments publics, aux bâtiments résidentiels de plus de huit logements, aux bâtiments accueillant plus de cinquante postes de travail, aux bâtiments spécifiques et, bien entendu, à l'espace public/les transports.

VEKA VOTRE PARTENAIRE EN SUISSE

Les systèmes de qualité VEKA pour fenêtres en PVC sont mis en œuvre dans toute la Suisse par près de 40 entreprises spécialisées dans l'assemblage de fenêtres. Richard Koehli, notre responsable des ventes en Suisse, se fera un plaisir de répondre à vos questions concernant notre gamme de services autour de la construction de fenêtres. Il saura aussi vous recommander l'entreprise partenaire idéale près de chez vous.

NOUVEAU !



ÉVALUER LE « VUES »

Votre avis est important pour nous ! Envoyez-nous vos suggestions, vos critiques ou vos compliments par courriel (info@veka.com). Nous vous remercions d'avoir pris le temps de nous lire et attendons vos commentaires avec impatience.

Mentions légales:

Maison d'édition :
VEKA AG, www.veka.ch

Rédaction, conception et réalisation :
BBGmarconex AG

Impression: Theiler Druck AG
Imprimé sur du papier certifié FSC dans
un souci du respect de l'environnement

VEKA AG
Bureau de vente Suisse
Richard Koehli
Staubstrasse 1
CH-8038 Zurich
Tél. +41 052 335 05 77
RKoehli@veka.com
www.veka.ch

VEKA AG
Une entreprise du groupe
Laumann
Dieselstrasse 8
D-48324 Sendenhorst
Tél. +49 2526 29-0
Fax +49 2526 29-3710
www.veka.de

Toutes les informations
sur les produits VEKA.



Le profilé de qualité
★ ★ ★ ★ ★ ★ ★