

vues

LE MAGAZINE D'INFOS POUR FENÊTRES ET PORTES

© Isler Architekten AG

SOFTLINE 82^{MD} :
LE SYSTÈME INNOVANT
DE PROFILÉS À
ÉCONOMIE D'ÉNERGIE

**VEKA
SPECTRAL**
CONVAINC
SUR TOUTE
LA LIGNE

La fabrication de Monolicht GmbH

C'EST UN
PDF INTERACTIF
CLIQUEZ SUR LES BOUTONS!



Le profilé de qualité
★ ★ ★ ★ ★ ★ ★

QUALITÉ. CONFIANCE. SÉCURITÉ.



Chère lectrice, cher lecteur,
Chers Partenaires VEKA,

Notre profilé VEKA SOFTLINE 82^{MD} innovant, dont nous vous présentons ici toutes les facettes de la valeur ajoutée, affiche une **qualité** irréprochable. En résumé, il est synonyme d'économies d'énergie accrues et de plus de sécurité et de bien-être. Nous vous en apportons la preuve à la page 8 : l'objet de référence du partenaire VEKA Nyffeler Lotzwil AG vous montre comment les fenêtres réalisées avec le profilé SOFTLINE 82^{MD} traité avec la finition SPECTRAL soulignent le caractère moderne et spacieux d'une maison individuelle.

Apporter de la **sécurité**, renforcer le sentiment de bien-être : même en cette année 2020 marquée par le coronavirus, VEKA a maintenu ce cap. Active à l'international, l'entreprise a donné la priorité à la santé de tous ses employés tout en redoublant d'efforts pour ne pas compromettre la production et les délais de livraison des profilés. Le maintien constant de la chaîne d'approvisionnement a été et est le fruit de mesures rapides et d'une action cohérente. À cet égard, nous vous invitons à lire l'interview de Norbert Friggemann, expert en logistique chez VEKA.

Faites confiance au système de profilés VEKA et à la Suisse comme site de production : Edelweiss Fenster AG joue plus que jamais la carte de la «suissitude» et de la proximité. Pour son 10^e anniversaire, elle s'est offert une nouvelle halle de production. Retrouvez son portrait en page 10.

La qualité. La confiance. La sécurité. VEKA a solidement ancré ces valeurs dans sa philosophie d'entreprise et les décline chaque jour concrètement. Forts de ces valeurs, nous sommes en mesure de conforter le choix des partenaires de VEKA de travailler à nos côtés et de convaincre toutes les parties prenantes de la qualité des produits et services VEKA.

À l'aube de cette nouvelle année, je vous souhaite, en mon nom et au nom de VEKA AG une année 2021 aussi normale que possible sous le signe de la confiance, de la santé et du succès.

Cordialement,

RICHARD KOEHLI
Directeur des ventes Suisse

CONTENU

SOFTLINE 82^{MD}

Le système innovant de profilés à économie d'énergie 3

RESPONSABILITÉ

Agir en conséquence, offrir la sécurité 6

OBJET DE RÉFÉRENCE

VEKA SPECTRAL a convaincu sur toute la ligne 8

PARTENAIRES VEKA

Edelweiss est synonyme de qualité et d'engagement 10



Pour VEKA, être partenaires, cela veut dire faire preuve de respect et d'estime mutuels, s'engager ensemble pour une cause commune et comprendre et satisfaire de manière optimale les attentes et les exigences des clients.

CETTE ANNÉE, NOUS AVONS CÉLÉBRÉ DES COLLABORATIONS FRUCTUEUSES AVEC LES PARTENAIRES VEKA SUIVANTS :

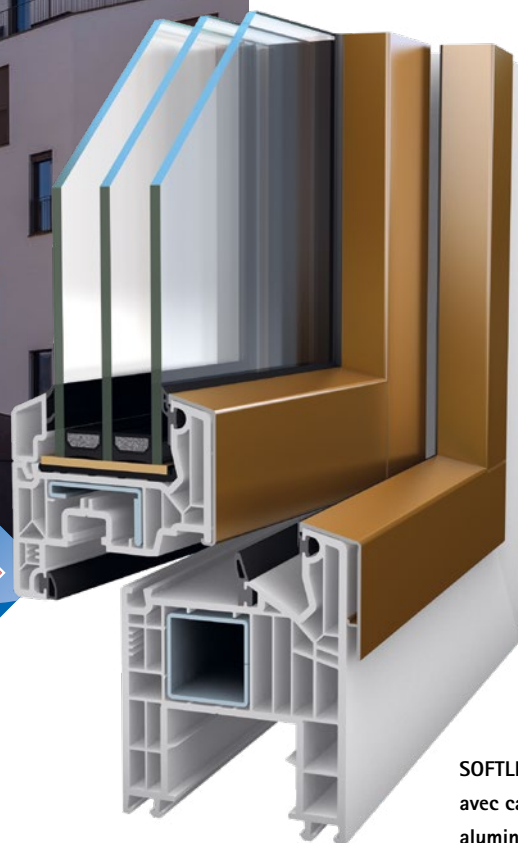
35 ANS HEGNER FENSTER AG

15 ANS NYFFELER LOTZWIL AG

Nous exprimons nos sincères remerciements pour la confiance et la collaboration fructueuse et nous réjouissons de partager un avenir passionnant et prometteur.

SOFTLINE 82^{MD}

Le système innovant de profilés à économie d'énergie



SOFTLINE 82^{MD}
avec capotage
aluminium

Plus de lumière, une protection supérieure à la moyenne contre les bruits extérieurs, un excellent bilan énergétique et des possibilités de design infinies : les exigences élevées et les spécifications pour la construction neuve et la rénovation ont été anticipées et largement prises en compte lors du développement de SOFTLINE 82^{MD} – une des raisons qui expliquent le succès rapide de ce système de profilés en Suisse.

L'usine de deux étages de Monolicht GmbH, avec ses assemblages d'angle complexes dans le patio et ses constructions spéciales avec portes battantes franchissables en fauteuil roulant. La « Résidence La Toula » avec ses 136 logements et 644 unités de fenêtres, dont 120 fenêtres en accordéon, avec capotages aluminium (« vues », numéro 52/20). Et la maison individuelle en page 8 : tous ces objets ont été équipés du système innovant de profilés à économie d'énergie SOFTLINE 82^{MD}. Ces exemples montrent que notre système de profilés haut de gamme, en plus d'offrir une base solide, répond aux

souhaits individuels et aux exigences particulières : presque tous les projets de construction sont réalisables.

De fait, ce profilé réunit tous les critères rigoureux d'efficacité énergétique, de confort d'habitat, d'esthétique et d'économie. Sa structure, sa nature et sa modularité facilitent par ailleurs le travail : de la conception à l'assemblage – et bien au-delà de la date d'inspection des travaux finis.



Entrée du bâtiment de Monolicht GmbH ; fenêtres à profilés placés du système SOFTLINE 82^{MD}

© Hister-Architekten AG

Le modèle d'économie d'énergie

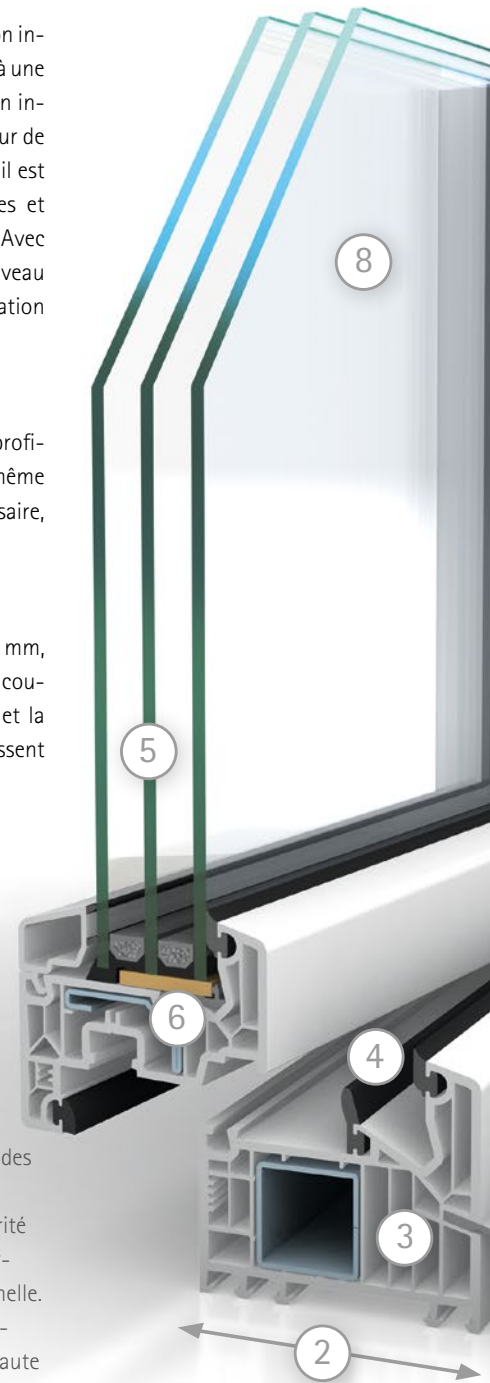
SOFTLINE 82^{MD} a été développé comme une solution innovante à économie d'énergie pour l'avenir. Grâce à une symbiose unique entre une technologie d'isolation innovante à chambres multiples avec une profondeur de base de 82 mm et un joint central ultra-efficace, il est le gage d'économies de chauffage substantielles et d'un climat ambiant agréable en toute saison. Avec SOFTLINE 82^{MD}, les fenêtres peuvent atteindre le niveau Minergie-P (bâtiments à faible consommation d'énergie).

Le génie de l'insonorisation

Le bruit réduit le confort de vie. Les fenêtres en profilés VEKA SOFTLINE 82^{MD} vous protègent du bruit même en version standard et peuvent atteindre, si nécessaire, la classe d'isolation acoustique la plus élevée.

Le miracle du design

Les sections apparentes des vantaux réduites à 34 mm, les options design dans plus de 50 variantes de couleurs et de décors, les capotages en aluminium et la nouvelle finition de surface VEKA SPECTRAL laissent libre cours à la créativité.



Les atouts de SOFTLINE 82^{MD} en un coup d'œil

- 1 Qualité VEKA maximale : profilé de classe A selon DIN EN 12608 avec épaisseur de paroi extérieure de 3 mm et épaisseur de paroi de 2,7 mm au niveau de la feuillure et des raccords. Renvoi d'eau en alu pour la protection contre les rayons UV et la pluie et pour une élasticité durable du joint sous-jacent.
- 2 Profondeur de base de 82 mm : idéale pour une isolation thermique efficace ; utilisation universelle – pour le neuf ou la rénovation.
- 3 Géométrie à chambres multiples à fort pouvoir isolant pour une efficacité énergétique maximale et les meilleurs coefficients d'isolation thermique U jusqu'à 0,67 W / (m²K)* : pour les fenêtres jusqu'au niveau Minergie-P.
- 4 Trois niveaux d'étanchéité pour une excellente étanchéité au vent, une protection maximale contre la pluie battante et une isolation acoustique pouvant atteindre la classe 5.
- 5 La feuillure particulièrement profonde peut atteindre 28 mm pour une isothermie optimale, empêchant notamment la formation de condensat à l'intérieur.
- 6 Armatures en acier de grandes dimensions et parfaitement ajustées contribuant à la sécurité statique, au transfert des charges et à la stabilité dimensionnelle. Elles garantissent un fonctionnement à long terme et une haute résistance à l'effraction.
- 7 Visuel classique aux formes élégantes, aux arêtes arrondies et aux sections apparentes fines s'intégrant harmonieusement dans tous les styles d'architecture.
- 8 Large spectre de vitrage possible par pas de 2 mm pour des épaisseurs de verre de 24 mm à 54 mm.

Fait pour la Suisse



BENJAMIN WOLF

Collaborateur technico-commercial

Benjamin Wolf fait partie de l'équipe VEKA depuis sa formation de mécanicien en plasturgie et technique de traitement du caoutchouc et occupe aujourd'hui un poste de technico-commercial pour la Suisse et les Pays-Bas.

Qu'est-ce qui fait de SOFTLINE 82^{MD} la fenêtre PVC suisse idéale ?

VEKA a investi beaucoup de savoir-faire technique et d'expérience du marché dans le développement des composants complémentaires typiques de la Suisse. Ceci dans le but d'offrir un produit avec lequel les architectes peuvent répondre aux besoins et aux exigences des maîtres d'ouvrage. L'engouement pour les vues de profilés étroites est très répandu en Suisse : les ingénieurs de VEKA ont réussi à diminuer encore davantage les sections apparentes du système. Grâce à ce progrès technique, il a été possible de réduire de 41 mm à 34 mm la surface visible du châssis de fenêtre. Ce système allie ainsi haute efficacité énergétique et look élégant tout en laissant entrer plus de lumière. SOFTLINE 82^{MD} s'affirme ainsi comme le système de profilés idéal pour les architectures modernes et les grandes surfaces vitrées. Un atout renforcé par la norme suisse pour la « lumière naturelle dans les bâtiments » SN EN 17037, en vigueur depuis 2019, laquelle définit des critères d'évaluation pour l'utilisation de la lumière du jour en architecture.



« L'ENGOUEMENT POUR LES VUES DE PROFILÉS ÉTROITES EST TRÈS RÉPANDU EN SUISSE. »

Peut-on citer d'autres « spécialités suisses » ?

Oui. Par exemple, les renvois d'eau typiques de notre pays. Ils servent à protéger les joints de la partie inférieure des châssis dormants contre les intempéries et à assurer une bonne évacuation. Il y a aussi les raccords, les élargissements, les dormants, etc., qui permettent aux fenêtriers et aux installateurs de travailler sans accrocs, dans les délais et à l'abri d'erreurs. En effet, ces derniers doivent, entre autres, intégrer dès à présent la nouvelle norme SIA 271 dans la planification et l'exécution.

Que stipule la norme SIA 271 ?

Elle traite de divers ajustements en matière d'étanchéité des bâtiments. Par exemple, elle définit que les élargissements de châssis ainsi que les jonctions doivent impérativement être imputrescibles. Concrètement, elle stipule que : horizontalement, la garniture d'étanchéité doit être composée d'au moins 50 mm de matériau pur et être uniforme afin que le relevé d'étanchéité en polymère liquide ainsi obtenu soit conforme aux normes ; et que verticalement, il convient de prévoir 35 mm au-dessus de l'arête supérieure du franc-bord dans la zone de l'embrasure. Le fabricant de fenêtres doit prévoir une conception durablement résistante aux infiltrations. Nos jonctions sont toutes en PVC-U et répondent donc à cette exigence.

Pourquoi cette norme SIA est-elle si importante ?

Les changements et les adaptations concernent les planificateurs, les fournisseurs de systèmes, les fenêtriers et les consommateurs, et peuvent nécessiter diverses modifications. C'est pourquoi il est important d'aborder cette question. Le respect des directives permet d'éviter les désagréments liés aux sinistres et, ainsi, les litiges juridiques de même que la perte d'image de marque.

2020 – une année sous état d'urgence

La force et la fiabilité d'une entreprise se reflètent également dans sa réactivité et sa capacité à résoudre les problèmes.

En cette année marquée par la Covid-19, VEKA a démontré ces deux qualités avec brio.

En 2020, la pandémie de coronavirus a touché tout le monde – les employeurs, les salariés, les clients. Les mesures décidées au niveau politique pour contenir la pandémie ont été déstabilisantes; elles ont soulevé d'innombrables questions et mis à l'épreuve les capacités d'organisation des entreprises et de leurs employés comme jamais auparavant. Chez VEKA aussi, nous avons connu des incertitudes au début. Par exemple sur la situation de nos employés : Comment me protéger et protéger ma famille? Comment la pandémie va-t-elle affecter l'entreprise? Mon emploi est-il sûr? Le conseil d'administration a mis en œuvre des mesures :

LA CAPACITÉ DE
LIVRAISON HORS PAIR
COMPTE PARMIS LES
VALEURS CLÉS ET LES
COMPÉTENCES DE
BASE DE VEKA.



1. Dès mars 2020, Elke Hartleif (responsable RH) adresse régulièrement au personnel des informations sur le coronavirus, autour des sujets suivants : « Covid-19 et cas de quarantaine chez VEKA », « Règles d'hygiène » et « Situation économique ».



2. L'environnement de travail a été modifié afin de minimiser le risque d'infection pour tous : dispositifs de désinfection, réglementation sur les distances à respecter à l'intérieur et à l'extérieur, port de masque obligatoire, réglementation sur les réunions des collaborateurs et des visiteurs externes, etc. Ces mesures ne cessent d'être adaptées au fil de l'actualité.



3. Un point central du changement intervenu dans l'environnement de travail fut l'extension massive de l'infrastructure informatique à destination des collaborateurs de l'administration avec les possibilités de télétravail. Depuis, de nombreux modèles de roulement se sont établis. Les effectifs de base ont été allégés dans les bureaux et les collègues ne doivent pas renoncer complètement aux contacts personnels.

La demande de profils de classe A de haute qualité demeure intacte, mais...

Sur le plan économique, VEKA a été principalement touché par ses marchés d'exportation et ses filiales internationales. De mars à mai, les fortes incertitudes, conjuguées aux confinements à l'échelle nationale, ont aussi eu un impact significatif sur les ventes du groupe. Depuis, la situation s'est améliorée.

Outre tous les défis à relever face à la pandémie et aux répercussions financières, VEKA s'est donné pour tâche d'assurer le flux de marchandises vers ses partenaires. En effet, la capacité de livraison hors pair compte parmi les valeurs clés et les compétences de base de VEKA.

« Nos clients nous voient comme un partenaire 100 % fiable – et vice versa. »



NORBERT FRIGGEMANN

Expert en logistique chez VEKA

Norbert Friggemann, quel était le défi numéro un au début de la pandémie? Garantir les livraisons transfrontalières (vers l'Allemagne)? Ou assurer la production des profilés, soit contenir les absences parmi l'effectif?

Ces deux défis sont essentiels pour VEKA et indissociables pour un bon fonctionnement à long terme. En tant que responsable de la logistique des transports, la priorité était de veiller au maintien des livraisons régulières à nos partenaires internationaux.

Comment l'entreprise internationale VEKA s'y prend-elle pour surveiller l'évolution de la pandémie dans les différents pays, chacun avec ses restrictions et mesures spécifiques?

Nous sommes actifs depuis des décennies sur une grande partie des marchés internationaux et disposons donc d'un réseau efficace. Nos collaborateurs sur place rendent régulièrement compte de la situation et nous font part de leurs perspectives pour les semaines à venir. Par ailleurs, des informations essentielles nous sont fournies par des newsletters de la branche et des associations de transporteurs. Elles nous permettent de rester au fait de l'actualité et de réagir avec célérité au comportement des marchés d'exportation locaux.

Quels sont les pays et les entreprises les plus touchés?

Les effets de la pandémie de coronavirus se sont surtout fait sentir sur les marchés internationaux. Dans certains pays, comme l'Italie, nos clients ont dû cesser totalement leur activité pendant un certain temps. Mais nous avons dû également mettre en veille temporairement certaines filiales. Depuis, la situation s'est stabilisée.

Pendant cette période, les livraisons ont été affectées de manière plutôt sporadique. Au début des premiers « confinements » et des fermetures de frontières aux touristes, nous avons dû faire face à d'importants ralentissements du trafic de livraison. Dans notre

monde globalisé, le bon fonctionnement des chaînes de livraison est crucial pour la société ; c'est pourquoi ces problèmes ont été rapidement résolus.

Comment gérez-vous la communication avec les différents pays? Entretenez-vous des échanges réguliers?

Nous disposons d'un très bon réseau sur nos marchés d'exportation et nous communiquons quotidiennement tant avec nos collaborateurs qu'avec nos transporteurs partenaires. Nous communiquons également régulièrement avec nos clients, en fonction de la fréquence des livraisons. Dans le domaine de la logistique, le téléphone est le nerf de la communication. Cela était vrai avant le coronavirus et cela n'a pas changé avec lui.

Y a-t-il des usines VEKA où les infections à la Covid-19 ont eu un fort impact sur les effectifs?

Il y a eu des cas de quarantaine dans presque toutes les filiales et des cas isolés de collaborateurs ayant contracté la Covid-19. Grâce aux premières mesures prises, le nombre de cas chez VEKA est toutefois resté relativement faible.

Quels aspects une entreprise d'envergure internationale doit-elle prendre en compte pour affirmer sa position et sortir de la crise indemne, voire renforcée?

Grâce à un niveau de communication élevé, nous nous tenons au courant de l'actualité sur tous les marchés. VEKA entretient des partenariats à long terme dans tous les domaines et, à l'heure actuelle, ils nous aident énormément à maîtriser cette situation difficile en matière de logistique. Nos clients nous voient comme un partenaire 100 % fiable – et vice versa. Si cela reste le cas après cette pandémie de Covid-19, alors nous aurons réussi à bien des égards.

Quels efforts ont été faits pour garantir les livraisons en Suisse?

Nous avons eu des échanges intenses avec les responsables sur place et nos partenaires pour la Suisse sont extrêmement fiables. Nous remercions tout particulièrement les chauffeurs de camion ; grâce à leur engagement, leur ponctualité et leur fiabilité, ils ont fait en sorte que nos clients soient livrés dans les conditions habituelles malgré les circonstances.



Roggwil, une commune paisible entre Langenthal et Olten. C'est là que la jeune famille Topalli a réalisé son rêve de maison individuelle spacieuse et urbaine. Le partenaire VEKA Nyffeler Lotzwil AG a exaucé le souhait du client : bénéficier d'une grande surface vitrée équipée du système de profilés SOFTLINE 82^{MD}.

VEKA SPECTRAL convainc sur toute la ligne

VEKA SPECTRAL



Entrez ! Avec SOFTLINE 82^{MD}, l'entrée devient objet de design.

L'idée initiale était de transformer la maison avec sa vue magnifique. Les plans ont été établis, les offres sollicitées. Une analyse ayant révélé des niveaux de contamination élevés, le plan a été modifié : d'une transformation, on est passé à la réalisation d'une construction neuve. L'architecte Martin Siegenthaler : « La famille avait formulé des souhaits très clairs : la maison devait être spacieuse, avec un extérieur blanc et un intérieur lumineux, et s'ouvrir sur l'arrière, avec un jardin de 1000 m² qui se termine en une plaine à usage agricole, offrant une vue splendide sur les champs et les arbres. »

Pour Craig von Schulthess, directeur de Nyffeler Lotzwil AG, le système de profilés VEKA SOFTLINE 82^{MD} s'est imposé comme une évidence. « Ayant proposé les





Prévu à l'origine comme halle paysagère, le jardin d'hiver peut être utilisé toute l'année grâce aux portes levantes coulissantes.

« AYANT PROPOSÉ
LES FENÊTRES AVEC
SOFTLINE 82^{MD},
LE CHANGEMENT DE
PLANS N'A PAS
POSÉ PROBLÈME. »



fenêtres équipées de SOFTLINE 82^{MD}, le changement de plans n'a pas posé problème, car le profilé innovant à économie d'énergie convient aussi bien à la rénovation qu'au neuf. La gamme de produits polyvalents permet de réaliser n'importe quel concept de façade. Ce fut notamment le cas pour le «jardin d'hiver», prévu à l'origine comme une halle paysagère ouverte.» Pour la couleur des fenêtres, von Schulthess a osé la carte de l'audace. «La famille souhaitait tellement une maison moderne qu'elle pourrait selon moi se laisser tenter par la finition SPECTRAL. Je leur ai donc rendu visite avec les échantillons sous le bras.» La famille Topalli et Martin Siegenthaler ont été conquis d'emblée. «Les échantillons vous permettent de toucher la matière, de l'observer de tout près et de se faire une idée de la profondeur mate de la couleur. Le résultat est convaincant!»

21 éléments de fenêtres ont été installées avec une finition surface VEKA SPECTRAL en anthracite ultramat : sept portes levantes coulissantes qui créent le lien entre l'intérieur moderne et l'environnement rustique, trois vitrages fixes, des portes coulissantes parallèles dans les pièces supérieures et deux fenêtres de sous-sol.

Projet

Maison individuelle à Roggwil avec appartement indépendant

Maître d'œuvre

La famille Topalli

Bureau d'architectes

Atelier für Architektur
Martin Siegenthaler,
arch. dipl. EPF/SIA
Dorfstrasse 20, 4914 Roggwil

Fenêtres

21 éléments de fenêtres VEKA SOFTLINE 82^{MD}, dont 7 portes levantes, des coulissantes parallèles, des vitrages fixes et des fenêtres de sous-sol
– finition surface VEKA SPECTRAL en anthracite ultramat
– triple vitrage



Edelweiss est synonyme de qualité et d'engagement

Le 1^{er} décembre 2020, Edelweiss Fenster AG a fêté son 10^e anniversaire et s'est offert un gros cadeau : un bâtiment neuf aux dimensions gigantesques doté de la ligne de production la plus rapide de Suisse. Le partenaire de VEKA célèbre ainsi non seulement son propre jubilé, mais aussi la Suisse en tant que site de production.



Membres de la direction, de g. à d. :
Fredy Kuratli,
Walter Koller,
Heinz Lusti



Il y a dix ans, lorsque fut actée la création de Swiss-windows après la fusion de Dörig Fenster Service AG, Herzog Fenster AG et Kufag AG, Walter Koller, Heinz Lusti et Fredy Kuratli se sont retirés pour fonder leur propre entreprise de fenêtres avec un edelweiss comme logo en signe de tradition et d'enracinement. Edelweiss Fenster AG est vite devenu un fournisseur complet de fenêtres, portes levantes coulissantes, portes d'entrée, volets et accessoires. Sur ses sites de Wil, de Wängi et, depuis peu, de Münchwilen (TG), près de 70 employés assistent les clients – depuis le conseil jusqu'au montage final en passant par la planification.

Une nouvelle halle pour les profils de fenêtres VEKA

Grâce au service express « Edelblitz », qui permet de sortir de nouvelles fenêtres PVC en huit jours ouvrables départ usine, le fabricant de fenêtres basé à Wil dispose d'un argument de vente unique. Jusqu'à il y a peu, ces fenêtres en profils VEKA étaient importées de l'étranger. Suite à la décision de rapatrier la production en Suisse, l'entreprise a construit une halle en bois et en métal de 100 m de long, 25 m de large et 13 m de haut sur la commune de Münchwilen. Le directeur Walter Koller : « L'automatisation rend à nouveau intéressante sur le plan économique la production de fenêtres en PVC sur le sol suisse. Nous sommes capables de produire environ 50 à 60 fenêtres par jour avec six employés. » L'œil est frappé par la construction en bois et par



les passerelles métalliques surélevées qui traversent toute la halle. Fredy Kuratli, responsable de la technologie et des ventes : « Du haut de ces dernières, les architectes et les représentants de l'administration, mais aussi les associations et les particuliers, ont une vue plongeante sur notre ligne de production ultramoderne. » Walter Koller : « Cette visite de la production devient une vraie expérience et les personnes intéressées peuvent constater de leurs propres yeux la bonne organisation et le bon déroulement de la production. Un gage de qualité optimale et de strict respect des délais. »

Pour Koller, Lusti et Kuratli, la réactivité face aux souhaits des clients est l'une des valeurs concrètes de l'entreprise. C'est l'une des raisons pour lesquelles le profilé SOFTLINE 70^{MD} de VEKA est traité dans la nouvelle halle de production. Kuratli : « 60 à 70% de nos commandes de fenêtres en PVC sont destinées à la rénovation. Le profilé mince, élégant et intemporel est toujours très populaire auprès de nos clients. Il assure un apport de lumière accru dans la pièce et s'adapte parfaitement à l'existant, par exemple aux caissons de stores. » Kuratli d'ajouter : « Bien sûr, si cela change, nous pouvons convertir notre usine pour produire la SOFTLINE 82^{MD} à moindres frais. »

Aucun sentiment de crise en vue

Walter Koller déborde d'énergie et est comblé de voir la vie s'installer sur le nouveau site, après plusieurs mois de construction. « Il est impossible d'imaginer le mar-

ché sans la fenêtre en PVC. Avec notre nouvel atelier de production, nous attirons encore plus de clients qui veulent des fenêtres suisses ; en plus, nous accroissons ainsi la valeur de revente. » Lorsqu'on lui demande si la pandémie se fait sentir au niveau des affaires d'Edelweiss Fenster AG, Walter Koller répond : « Oui, mais dans un sens positif. Nous avons l'impression que les gens s'attachent davantage à leur maison ou leur appartement et trouvent le temps de rénover ou de changer des choses. » Il n'y a jamais eu de pénurie d'approvisionnement ? Walter Koller : « Non, la fiabilité absolue des livraisons de VEKA et notre disponibilité des stocks pour environ trois semaines nous ont permis de couvrir la période de confinement. »



AVEC « EDELBLITZ »,
LE FABRICANT
DE FENÊTRES DISPOSE
D'UN ARGUMENT
DE VENTE UNIQUE

EDELWEISS
FENSTER 

www.edelweissfenster.ch

VEKA

VOTRE PARTENAIRE EN SUISSE

Les systèmes de qualité VEKA pour fenêtres en PVC sont mis en œuvre dans toute la Suisse par près de 40 entreprises spécialisées dans l'assemblage de fenêtres. Richard Koehli, notre responsable des ventes en Suisse, se fera un plaisir de répondre à vos questions concernant notre gamme de services autour de la construction de fenêtres. Il saura aussi vous recommander l'entreprise partenaire idéale près de chez vous.

INFO BOX

Lisez le magazine «vues» en ligne !

www.veka-suisse.ch/vues/

Votre avis est important pour nous ! Envoyez-nous vos suggestions, vos critiques ou vos éloges par e-mail à : info@veka.com. Nous vous remercions de votre attention et attendons vos commentaires avec impatience.

Mentions légales

Publié par :
VEKA AG

Rédaction et réalisation :
AQA AG

Impression : Theiler Druck AG
Imprimé sur du papier certifié FSC dans
un souci du respect de l'environnement

VEKA AG
Directeur des ventes en Suisse
Richard Koehli
Tél. +41 52 335 05 77
RKoehli@veka.com
www.veka.ch
www.veka-suisse.ch

VEKA AG
Une entreprise du groupe
Laumann
Dieselstrasse 8
D-48324 Sendenhorst
Tél. +49 2526 29-0
Fax +49 2526 29-3710
www.veka.de

Toutes les informations sur
les produits VEKA.



Le profilé de qualité
★ ★ ★ ★ ★ ★ ★